

Нөлөөлөх ба хэлэлцээр хийх ур чадвар

2024 оны 6 сарын 14

"Амьдралд ч, бизнест ч хүртэх ёстой зүйлээ биш харин тохиролцсон зүйлээ авдаг." Честер Л.Каррасс

Сургалтын хөтөлбөр

- Үр дүнд анхаарах
- Хэлэлцээр хийх хугацаа
- Хэлэлцээрийн хэв маяг
- Хэлэлцээрийн үйл явцын хүрээ
- Хувь хүний тактик ба эсрэг тактик

Хэнд зориулагдсан бэ

Энэхүү сургалт нь хэлэлцээр хийх ур чадвараа дээшлүүлж, илүү үр бүтээлтэй ажиллах хүсэлтэй бүх түвшний мэргэжилтнүүдэд тохиромжтой.

Сургалтанд хамрагдсанаар та

- Өөрийн нөлөөлөх ур чадвараа итгэлтэйгээр ашиглах
- Хэлэлцээр хийх чадвартаа итгэх итгэлийг бий болгох
- Харилцан ашигтай нөхцөлд хүрэхийн тулд үйл явцын 5 үндсэн алхамд анхаарах
- Хэлэлцээр хийхдээ бүх талуудтай эерэг харилцаа тогтоох
- Та өөрийнхөө болон бусдын сэтгэн бодох зуршилд гарах алдаануудыг тодорхойлж, түүнээс зайлсхийх боломжтой болно.



Сургагч багш



Милдрет Анжело
Ахлах менежер

Боловсрол, Мэргэжлийн зэрэг

- ICF-ийн Гэрчилгээтэй Коуч
- NLP Дадлагажигч
- Бизнесийн Удирдлагын Магистр
- Сэтгэл судлалын Диплом
- Мэргэшсэн сургагч багш
- SDI гэрчилгээ эзэмшигч

Дэлгэрэнгүй мэдээлэл

Бүртгэл: 09:15
Сургалт: 09:30 – 17:30
Хэл: Англи

Сертификат: Сургалтын төгсгөлд оролцогчдод PwC сертификат олгоно.

Сургалтын төлбөр

600,000₮ + НӨАТ

Холбоо барих

☎ +976 7000 9089
✉ mn_academy@pwc.com

Бусад сургалтуудын талаарх мэдээллийг та ЭНД дарж авах боломжтой.